
Angebote leichter in Aufträge verwandeln - mit dem kostenlosen Webinar von akquise-plus

Veröffentlicht am: 13.06.2016, 9:47

Pressemitteilung von: **akquise-plus** // Christina Bodendieck

Im neuen Webinar von akquise-plus erfahren die Teilnehmer, wie Sie Ihre Angebote leichter in Aufträge verwandeln und Ihren Kunden zum Abschluss begleiten. Der Auftrag ist versendet aber Ihr Kunde meldet sich nicht. Sie wollen Ihre Angebote nachfassen dabei aber nicht aufdringlich rüberkommen.

"Angebote leichter in Aufträge verwandeln" so lautet der Titel des kostenfreien Webinars am 16.06.2016 das akquise-plus durchführt. Die Teilnehmer erfahren wie Sie Interesse für ihr Angebot wecken und woran Sie Kaufsignale erkennen.

Mehr Sicherheit in Ihren Gesprächen und jede Menge praktischer Tipps, die Ihnen Ihre Nachfassgespräche erleichtern: Dies gewinnen Sie, wenn Sie sich jetzt einen Platz in meinem Webinar sichern. Dieses kostenlose Webinar richtet sich an:

Selbstständige, Einzelunternehmer und Dienstleister, die Ihre Angebote gezielt und erfolgreich nachfassen wollen und sich Fragen,?

- was in Ihr Angebot gehört, damit es für Ihren Kunden attraktiv ist.
- wie Sie wirkungsvoll in Ihr Nachfassgespräch einsteigen.
- wie Sie erkennen, ob Ihr Kunde kaufen möchte.
- Wie Sie Ihren Kunden zum Abschluss begleiten.

<http://www.akquise-plus.de/webinar-angebote-in-auftraege-verwandeln/>

Wir starten am 16.06.2016 von 11:00 bis 12:00 Uhr oder von 19:00 bis 20:00 Uhr.

akquise-plus

Danziger Str.4

21423 Winsen Luhe

Tel: 040/ 60901850

Internet: www.akquise-plus.de

E-Mail: info@akquise-plus.de

akquise-plus ist Christina Bodendieck. Sie berät und unterstützt Unternehmen und Selbstständige durch Akquise und Marketing-Strategien, Training und Coaching zu allen Akquise und Vertriebsthemen seit über 14 Jahren.

Pressekontakt

Frau Christina Bodendieck
Inhaber

akquise-plus
Danziger Str. 4
21423 Winsen Luhe, Niedersachsen

Telefon: 040 60901850
E-Mail: info@akquise-plus.de
Website:

Firmenportrait

Kundenakquise leicht gemacht

Kundenakquise, Kundenbindung und passende Verkaufsstrategien:

- neue Kunden gewinnen
- bestehende Kunden binden
- eine stabile Auftragslage erreichen

Bei der Kundenakquise unterstützen und beraten wir Unternehmen, Selbstständige und Dienstleister aller Branchen - praxisorientiert und nachhaltig umsetzbar, damit Sie mehr Kunden und Aufträge gewinnen.

Von der Vertriebsschulung über das gezielte Online-Coaching für Kunden außerhalb von Hamburg bis zum persönlichen Coaching - projektbezogen oder auf die umfassenden Erfordernisse von Firmen ausgerichtet.

Innerhalb von Unternehmen schult und berät akquise-plus in den entsprechenden Vertriebs-Abteilungen.

ch zeige Dienstleistungsunternehmen und Solounternehmern, wie sie regelmäßig Kunden gewinnen, und ihr individuelles Akquise-System entwickeln.

Wichtiger Hinweis:

Für diese Pressemitteilung sowie das Bild- und Tonmaterial ist allein der jeweils angegebene Herausgeber verantwortlich. In der Regel ist dieser der Urheber der Presstexte sowie der angehängten Bild und Informationsmaterialien. Das TRENDKRAFT-Pressportal ist für den Inhalt dieser Pressemitteilung nicht verantwortlich und übernimmt keine Haftung für die Korrektheit oder Vollständigkeit der dargestellten Meldung. Die Nutzung von hier archivierten Informationen zur Eigeninformation und redaktionellen Weiterverarbeitung ist in der Regel kostenfrei. Vor der Weiterverwendung sollten Sie allerdings urheberrechtliche Fragen mit dem angegebenen Herausgeber klären. Eine systematische Speicherung dieser Daten sowie die Verwendung auch von Teilen dieses Datenbankwerks sind nur mit schriftlicher Einwilligung durch das TRENDKRAFT-Pressportal gestattet.

Des Weiteren beachten Sie bitte unseren Haftungsausschluss unter: <https://trendkraft.io/haftungsausschluss>